

FICHA DE OCUPAÇÃO		
EIXO: GESTÃO E NEGÓCIOS		
SEGMENTO: COMÉRCIO		
OCUPAÇÃO: VENDEDOR PERMISSSIONÁRIO (Camelô em ponto fixo) (CBO: 5242-15)		
SUBORDINAÇÃO: dependendo da atuação, o grau de subordinação será de acordo com a regulamentação específica do município. Exemplo: mercados públicos ou feiras em espaços públicos.		
NÍVEL DE QUALIFICAÇÃO: 1 ou 2		
FUNÇÕES PRINCIPAIS	PROSPECÇÃO TEMPORAL	INTER-RELAÇÕES FUNCIONAIS COM OUTRAS OCUPAÇÕES
Administrar o negócio.	Longo prazo	-
Comprar mercadorias.	Longo prazo	-
Identificar o ponto ou canal de venda.	Longo prazo	-
Organizar o local de trabalho.	Longo prazo	-
Preparar produtos.	Longo prazo	-
Promover produtos.	Longo prazo	-
Vender e entregar produtos.	Longo prazo	-
Trocar mercadoria.	Longo prazo	-
Conhecimentos/Temas de domínio		
<ul style="list-style-type: none"> • Empreendedorismo. • Microempreendedor individual (MEI). • Decreto Lei n. 2.041, de 27 fevereiro de 1940. • Gestão de estoques. • Relacionamento com fornecedores. • Precificação de produtos. Composição de Margem. • Divulgação e venda de produtos. • Dependendo do produto comercializado: conhecer o programa alimento seguro (PAS), gestão de negócio. • Fluxo de caixa. Crédito. 		

- Legislação e regulamentação conforme a atividade (ex.: *Food truck*, ambulante de verão, artesanato).
- Noções de *marketing*: 4Ps.
- Relacionamento e fidelização do cliente.
- Compromisso com o resultado do produto ou serviço maior em função da falta de supervisão.
- Legislação e regulamentação conforme a atividade.

Mudanças nos fatores tecnológicos e organizativos

- Comércio eletrônico.
- Mídias digitais.
- Percepção de valores pessoais.

Infraestrutura para o desenvolvimento das funções

- Irá depender do produto ou serviço a ser comercializado. Exemplo: permissionário de comercialização de carnes – facas, serras para corte, bancadas, câmaras frias, embalagens.
- Telefone móvel e máquina para cartão de crédito (ex.: moderninha da PagSeguro).
- Sistema frente de loja e emissão de nota fiscal.

Novas demandas do mundo do trabalho, que implicam incremento na formação profissional

- *E-commerce* e mídias digitais.
- Mudanças na legislação.

Considerações sobre a ocupação

O fórum entende que o Vendedor permissionário poderá ter nível de qualificação profissional entre 1 e 2, em função do tipo de produto ou serviço que oferece. Como não há necessariamente uma relação de subordinação direta, é importante que o profissional seja comprometido com o resultado do produto ou serviço, o que demanda maior responsabilidade ao exercer suas funções. Essa recomendação ganha destaque nos casos em que a atividade envolve a produção e comercialização de produtos e serviços que envolvam a saúde dos clientes, por exemplo, alimentação e bem-estar.

Devido ao incremento de negócios do tipo *Food Truck*, lojas móveis, entre outros, foi recomendada a oferta de cursos de empreendedorismo e gestão de negócios como formação complementar.